



Pressemitteilung

## **SaaS-Start-up Beekeeper sammelt 45 Millionen US-Dollar ein**

Der führende Anbieter für mobile operative Kommunikation und Kollaboration schließt Series B Finanzierung unter der Leitung von Thayer Ventures und Swisscanto Invest by Zürcher Kantonalbank ab

**Berlin und Zürich, 16. September 2019 – Die [Beekeeper AG](#), führender Anbieter für mobile Kommunikation, Kollaboration und Prozessoptimierung, hat eine Series B Finanzierung mit 45 Millionen US-Dollar abgeschlossen. Die Runde wurde von Thayer Ventures und Swisscanto Invest by Zürcher Kantonalbank gemeinsam geleitet. Beteiligt sind auch frühere Investoren wie Atomico, Alpana Ventures, Edenred Capital Partners, Fyrfly, Hammer Team, investiere, High Sage Ventures, Keen Venture Partners, Samsung NEXT, Schweizerische Post AG und Swisscom. Die Finanzierung erfolgt zu einem Zeitpunkt, zu dem Beekeeper die Verbreitung seiner Mitarbeiter-Plattform weltweit vorantreibt. Die SaaS-Lösung richtet sich an Unternehmen, in denen mehr als 50 Prozent der Beschäftigten nicht über E-Mail oder andere digitale Kommunikationswege verbunden sind. In Deutschland gehören zu den Kunden zum Beispiel Tönnies, Hirmer, BUTLERS, Leonardo Hotels, Europapark, MANN+HUMMEL, Marché, das Deutsche Rote Kreuz (DRK), die Berliner Stadtreinigung (BSR) und die Münchner Verkehrsgesellschaft. Das 2012 in Zürich gegründete und nach ISO27001 zertifizierte Start-up unterstützt seine Kunden mit über 150 Mitarbeitern an sechs Standorten weltweit und ist seit 2017 in Deutschland präsent.**

Seit der Finanzierungsrunde der Series A vor knapp zweieinhalb Jahren ist Beekeeper von starkem, branchenübergreifendem Wachstum geprägt. Dieses Wachstum führte zur Eröffnung neuer Standorte, unter anderem in Deutschland mit einem eigenen Team in Berlin – seit August dieses Jahres als eingetragene GmbH. Die aktuelle Finanzierung möchte Beekeeper dafür nutzen, das Wachstum fortzusetzen, die Plattform weiter auszubauen und neue Funktionen zu schaffen. Darüber hinaus sind weitere Integrationsmöglichkeiten für den [Beekeeper Marketplace](#) geplant, der es ermöglicht, zusätzliche Anwendungen und Drittsysteme einfach und sicher zu integrieren.

### **Eines der am schnellsten wachsenden Startups**

Die Ankündigung der Series B Finanzierung kommt Hand in Hand mit dem erneuten Top-Rating von Beekeeper in der Schweizer Startup-Bibel «Top 100», die einmal jährlich die erfolgreichsten Startups der Schweiz präsentiert. Beekeeper gilt nach wie vor als eines der am schnellsten wachsenden Unternehmen in der Software-Entwicklungs-Branche.

### **Über die Beekeeper-Plattform**

Mehr als 1,7 Milliarden gewerbliche und oft mobile Non-Desk-Mitarbeiter weltweit sind mit einem Flickenteppich von Verbraucher- und Unternehmensanwendungen nicht oder nur schlecht miteinander verbunden. Die Lösung von Beekeeper integriert alle unternehmensweiten Kommunikationskanäle in einem sicheren Hub, der für Arbeitgeber und

Arbeitnehmer sowohl von Desktop- als auch von mobilen Geräten aus zugänglich ist. Das Ergebnis ist eine produktivere und effizientere Belegschaft.

Dr. Cristian Grossmann, Mitbegründer und CEO von Beekeeper: «Angesichts des Tempos der Digitalisierung am Arbeitsplatz und der besonderen Bedürfnisse der mobilen Mitarbeiter haben die Unternehmen Schwierigkeiten gehabt, eine mobile First-Plattform zu finden, die speziell für die Komplexität der Non-Desk-Mitarbeiter entwickelt wurde. Für die private Nutzung entwickelte Apps wie die von Slack und Microsoft sind nicht die Antwort, denn Unternehmensanwendungen erfüllen nicht die Bedürfnisse von mobilen Mitarbeitern. Beekeeper bietet eine speziell entwickelte Plattform aus einer Hand, die Unternehmen dabei unterstützt, Geschäftsprozesse und die Zusammenarbeit mit ihren mobilen Mitarbeitern über Hierarchien, Standorte und Sprachen hinweg zu optimieren. Wir sind Thayer Ventures, Swisscanto Invest und unseren anderen Investoren dankbar, dass sie das anhaltende exponentielle Wachstum von Beekeeper gefördert haben – für mehr operative Effizienz und zum Vorteil der Mitarbeiter und Unternehmen weltweit.»

### **Globale Marktchance nutzen**

Da der Anteil der Non-Desk-Mitarbeiter weltweit bei mehr als 80 Prozent liegt, sieht Beekeeper für seine Lösung eine große Marktchance. Und während Desktop-Tools bei Non-Desk-Mitarbeitern eine Akzeptanzrate von nur 15 Prozent erreichen, erzielt die mobile Lösung von Beekeeper eine branchenübergreifende Aktivierungsrate von 90 Prozent. Damit wickelt Beekeeper den größten Teil der alltäglichen Arbeitsabläufe seiner Kunden ab.

### **«Außergewöhnliche Akzeptanz der App»**

Christopher R. Hemmeter, Managing Director bei Thayer Ventures: «Die digitale Transformation ist für Unternehmen geschäftskritisch geworden, insbesondere im Bereich der Gastronomie und Hotellerie. Obwohl die Auswirkungen große Teile des Managements und der Angestellten erreicht haben, ist der Non-Desk-Mitarbeiter in den meisten Fällen auf der Strecke geblieben. Diese Lücke zu schließen ist angesichts der Unterschiede innerhalb der Belegschaften, der Sicherheitsherausforderungen und der verschiedenen bestehenden Systeme bei gleichzeitiger Notwendigkeit, die Komplexität zu reduzieren, sehr kompliziert. Beekeeper hat das Problem gelöst und eine führende Plattform für die operative Kommunikation und die Einbindung von gewerblichen und mobilen Mitarbeitern in den Markt gebracht. Neben der Qualität der Technologie auf Unternehmensebene erzielt Beekeeper außergewöhnlich hohe Akzeptanzraten bei den Mitarbeitern, die letztendlich der wichtigste Faktor sind.»

Nils Granath, Investment Director ICT bei Swisscanto Private Equity Switzerland Growth I KmGK: «Heute verlassen sich über 75 Prozent der weltweiten Belegschaften bei der Kommunikation mit ihren Kollegen auf ihre Smartphones, aber es gibt nur wenige digitale Tools, die den Bedürfnissen von Non-Desk-Mitarbeitern gerecht werden. Wir waren überzeugt von dem hochkarätigen Kundenstamm von Beekeeper und dem enormen Wachstumspotenzial im Bereich der Non-Desk-Mitarbeiter. Es ist eine großartige Ergänzung zu unserem Portfolio, das sich auf die Unterstützung schnell wachsender Technologieunternehmen zusammen mit globalen VC-Investoren konzentriert.»

### **Beekeeper betreut deutsche Kunden mit einer GmbH vor Ort**

Mit dem Büro in Berlin und der Gründung einer GmbH steht das Schweizer Unternehmen seinen deutschen Kunden seit 2017 direkt vor Ort zur Verfügung, kann sein Kundenportfolio entsprechend ausbauen und das kontinuierliche Wachstum der letzten Jahre fortsetzen. «Deutschland ist ein stark wachsender Markt für uns. Die Gründung einer GmbH war daher

für uns der nächste natürliche Schritt, der sehr wichtig für Beekeeper ist», sagt CEO und Gründer Cris Grossmann. Beekeeper zählt heute weltweit mehr als 500 Kunden, etwa 100 davon aus Deutschland. Bereits seit 2014 nutzen Unternehmen hierzulande die Lösung.

## **Pressekontakt**

### **Beekeeper Deutschland**

Sabrina Ortmann Kommunikation  
Sabrina Ortmann  
E-Mail: [presse@beekeeper.de](mailto:presse@beekeeper.de)  
Tel: +49 30 54909240

### **Beekeeper Schweiz**

Regula Wegmann, microbee  
E-Mail: [presse@beekeeper.ch](mailto:presse@beekeeper.ch)  
Tel: +41 79 321 70 47

## **Über Beekeeper**

Die Beekeeper AG mit Sitz in Zürich und Berlin ist führende Anbieterin einer mobilen Mitarbeiter-Plattform zur Digitalisierung der internen und operativen Kommunikation. Mit seiner Lösung macht das Unternehmen den weltweit über zwei Milliarden Non-Desk Mitarbeitenden den Arbeitsplatz mobil zugänglich. Die Kommunikation erfolgt via Privat- oder Gruppenchats sowie über Streams. Darüber hinaus besteht die Möglichkeit, operative Prozesse mobil abzuwickeln, wie beispielsweise die Schichtplanung oder den Lohnabrechnungsversand.

Seit 2012 unterstützt Beekeeper mit seiner Lösung vorwiegend Firmen aus der Produktion, dem Einzelhandel, dem Gesundheitswesen sowie der kommunalen Wirtschaft. Die Mitarbeiter-App verbindet jedes einzelne Teammitglied mit dem gesamten Unternehmen – in Echtzeit über mobile Endgeräte, den Desktop oder Bildschirme, zum Beispiel in Pausenräumen. Drittsysteme lassen sich über den Beekeeper Marketplace einfach und sicher mit der Lösung integrieren. Inzwischen beschäftigt Beekeeper über 200 Mitarbeitende an sechs Standorten weltweit. Zu den Kunden in Deutschland gehören u.a. Hirmer, Leonardo Hotels, Europapark, Edeka, MANN+HUMMEL, Marché, Deutsches Rotes Kreuz (DRK), Diakonie Kreis Recklinghausen, die Berliner Stadtreinigung (BSR), Tönnies und BUTLERS. [www.beekeeper.de](http://www.beekeeper.de)

## **Über Thayer Ventures**

Based in San Francisco, Thayer Ventures (Thayer) invests in technology companies that focus on the travel and hospitality industries. These industries, which represent more than \$10 trillion in annual global economic activity, are thriving with entrepreneurial activity due to disruptive changes within these sectors that began more than a decade ago. The combination of these factors has created a unique environment for innovative technology providers to make significant inroads into this massive, growing, and evolving marketplace.

Thayer's objective is to provide portfolio companies with unequalled counsel, strategic insights and industry connections that drive significant revenue and enable sustainable growth.

## **Über Swisscanto Invest by Zürcher Kantonalbank**

Under this brand Zürcher Kantonalbank offers its customers qualitatively superior investment and pension solutions with Swiss quality and reliability. Swisscanto (CH) Private Equity Switzerland Growth I KmGK was launched in 2018 exclusively for specific qualified investors to invest primarily into Swiss growth companies in the expansion phase. Over the last 13 years Zürcher Kantonalbank has established itself as one of the most active supporters and investors of Swiss venture and growth companies with investments in over 200 companies.